



trans-o-flex update

Special edition for transport logistic | 2–5 June 2025

transport
logistic

trans-o-flex unveils new special services also making its product structure more transparent

Hall B5
Stand 303/402



At the transport logistic exhibition in Munich, the express carrier will for the first time be presenting its bespoke solutions for particularly time-critical or sensitive transport and logistics tasks – an occasion to restructure the entire service offer and ensure greater clarity and simplicity.

“The establishment of our dedicated Special Services division sends a clear message to our customers: we are there for you especially at those times when you need us most,” says Lutz Blankenfeldt, Head of Strategy, Commercial & Marketing at trans-o-flex. “Special services means: we can also support our customers flexibly, quickly and individually, even when they face unexpected logistical challenges.” All the details on this can be found in the article on page 4. The launch of this new offer has also prompted trans-o-flex to completely overhaul its product structure.

EXPRESS

From now on, trans-o-flex will operate with four business divisions: Express, Freight Forwarding, Contract Logistics and Special Services. “Our divisions are aligned with our customers’ key needs,” explains Blankenfeldt. “And each division comprises several product areas.” Express thus includes the product areas of Health (for medical devices or equipment without active temperature control), Ambient (for goods to be transported at 15–25 °C), Thermo (for pharmaceuticals requiring 2–8 °C) and Tech (sensitive or high-value technical products). Operationally, the Express division covers all shipments handled via the trans-o-flex Express and trans-o-flex ThermoMed net-

works, for instance, the collection of medicines from manufacturers and the distribution of them nationwide in Germany and Austria.

CONTRACT LOGISTICS

The Contract Logistics division groups together all services where goods are not only transported but also stored or further processed. This therefore includes, in addition to the Warehouse Services product area, the Fulfilment Services (from order receipt through pick-and-pack to global transport or returns management) and Value-Added Services. One example of such value-added services is the GMP-compliant repackaging and serialisation of pharmaceuticals in a manufacturing facility that has been inspected and approved by the authorities.

SPECIAL SERVICES

The newly created Special Services division comprises two product areas. Time Critical Solutions include all extremely time-sensitive assignments where things commence within 90–120 minutes of the order confirmation. The Tailor-Made Solutions primarily cover solutions where it’s not just a question of transport but also of handling goods in a specific way – for instance, delivering, assembling and sto-

cking retail displays. More information on this is available in the article on page 4.

FREIGHT FORWARDING

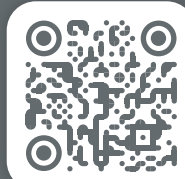
In the Freight Forwarding division, there are two product areas: Charter Transport and Direct Transport. “Charter involves planned, regular consignments with part- or full-truckloads, or fast van routes,” says Blankenfeldt. “These are transports such as connecting two plants for a pharmaceutical manufacturer every Wednesday and Friday.” A so-called milk-run has been implemented for another customer. A truck collects goods from the manufacturer’s factory and delivers them to a wholesaler. On the return journey, the same lorry drives to suppliers and delivers their products to the manufacturer.

Charter Transport also includes shipments to the central warehouses of a major online retailer, for whom trans-o-flex holds Preferred Carrier status and regularly delivers full loads on behalf of a technology wholesaler to its warehouse in Poland.

A special feature of trans-o-flex compared to traditional freight forwarding providers for charter runs is that the transport and goods handling can always be offered in compliance

Solutions, not Buzzwords

By means of concise lightning talks at their stand during the transport logistic exhibition, GEODIS and trans-o-flex offer you the opportunity to learn about today’s most important logistics topics and to engage in discussion. Our unique selling point: rather than speaking in generalities about trends such as sustainability or artificial intelligence, we focus on the concrete solutions GEODIS and trans-o-flex have developed in these areas – and the benefits they deliver to customers. Please refer to the online overview page, which you can access via the link below to find out which presentations are taking place and when.



You can find the full schedule of the lightning talks here:
bit.ly/tof_transportlogistic_en

with GDP and with active temperature control for all temperature ranges and vehicle classes. Solutions for transport with safety requirements in accordance with TAPA standards and for hazardous goods are also offered.

The same also applies to the Direct Transport sector, which, unlike Charter, comprises spot shipments. “That means that they are not regular but single shipments by truck or van that can start within three to six hours of order confirmation,” explains Blankenfeldt. “Here, not only the speed of the shipment and coordination is critical, but the comprehensive service.” For instance, if 12,000 books need transporting for the Federal President, then it is also important to be able to specify exactly which vehicle, which number plate and which driver is delivering the books.

Customer Solutions

How it works in practice

With its new product structure, trans-o-flex offers individual modules that can be assembled into complex, tailor-made logistics chains. We have compiled customer solutions from various sectors for you to show you what this can look like:





trans·o·flex

NEW

CONTRACT LOGISTICS

SPECIAL SERVICES

PRODUCT AREAS

+ WAREHOUSE SERVICES

+ FULFILMENT SERVICES

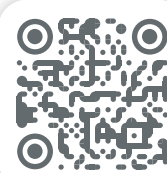
+ VALUE ADDED SERVICES

+ TIME CRITICAL SOLUTIONS

+ TAILOR-MADE SOLUTIONS



On behalf of several German federal states, trans-o-flex's Contract Logistics division not only managed the warehousing of rapid-test kits for schools and authorities, but has also implemented a complete one-stop service – from the ordering via the trans-o-flex webshop to express delivery – with its warehouse services and the value-added services.



**Bespoke complete service
from a single source.**

bit.ly/completeservice_en

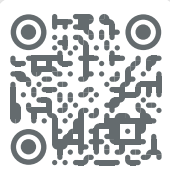


Since 2019, trans-o-flex has been offering a range of value-added services for the entire pharmaceutical industry. This relates to a complete packaging service that includes the serialisation and de-commissioning of medicines. The necessary licence has been held by the company since 2018. trans-o-flex can replace both the outer packaging and the package inserts of prescription medicines here. This takes place in an officially inspected production room and the repackaged product is then serialised once more. In the case of non-prescription medicines, the repackaging is also carried out in the production room, but is not serialised.



**Producing counterfeit-proof medicines –
trans-o-flex expands its core expertise.**

bit.ly/value-added-service_en



**International solution
for cosmetics.**

bit.ly/cosmetics_en

Everything Special Services has to offer!

At trans-o-flex, a new team of specialists delivers bespoke logistics solutions at lightning speed for all those cases where time is of the essence.

A patient in São Paulo needs a pacemaker that isn't available in Brazil. The life-saving medical device is in stock in Tuttlingen. Can it arrive in São Paulo in time for the operation? That's a task for Anna Maria Cirimele and her team. "Whenever one of our customers suddenly is in need of a consignment that is extremely urgent or critical, that is sensitive or requires special handling – or any combination of the three – we rise to the challenge," says Cirimele. She heads trans-o-flex's new Special



Services division. "We find bespoke solutions for trans-o-flex customers that cannot be provided purely via our standard express networks or scheduled direct runs."

At its core, the Special Services team utilises various proven service variants that – depending on the customer's needs – can be deployed individually or in combination to solve the logistical challenges involved. "A classic example of this is the direct **courier run**," explains Cirimele. "Depending on the size of the consignment or its specific requirements, such as temperature control, we organise a driver with the appropriate vehicle who collects the goods within 90 to 120 minutes of order confirmation and drives straight to the destination."

When the motorcycle courier is too slow

The longer the transport distance, the less likely it is that a direct courier on the road will be sufficient for urgent consignments – even if it is a motorcycle courier. Unlike Charter and Direct Transport in the Freight Forwarding division, Special Services are not just confined to road shipments. "We also utilise tools such as



OBC, Next Flight Out or Air Charter." An **On Board Courier (OBC)** is, for instance, well suited to deliver a German pacemaker directly to the operation in a hospital in São Paulo. "We then organise a courier run from the manufacturer to Frankfurt Airport. There, the driver hands over the pacemaker to the OBC, for whom we have booked a ticket on a direct flight to São Paulo. In such cases the OBC is the fastest option because they usually only travel with hand luggage – thus saving the time-consuming baggage check with its lead time – and at the destination airport they do not have to wait for the luggage to be unloaded. Instead, following the passport control they can immediately catch a taxi, drive to the hospital and personally hand the pacemaker over to an authorised person."

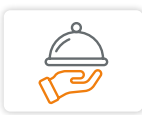


If a personal accompaniment of the consignment is not necessary for security or speed reasons, the **Next Flight Out (NFO)** service may also be an option. In this case the goods travel in the hold of the next available scheduled flight operating on the desired route. Due to strict regulations regarding size, weight or packaging – or if no scheduled flights are available within the required time frame – an



Air Charter is often the only option instead of NFO. Cirimele: "Sometimes, even within Germany, that is the method of choice. For instance, before a car manufacturer's production line comes to a halt, it is definitely more cost effective to charter a helicopter to transport the necessary parts from one plant to another."

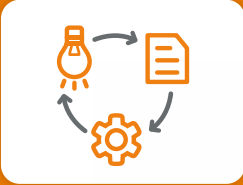
More than just transport: delivery with additional services



Where the **White Glove Solutions**, which trans-o-flex Special Services also organises, are concerned, the focus is less on the immediate set-up of a logistics chain with the shortest possible transit times. "It is more about ensuring that the goods are not only transported but also handled in a particular way. For instance, this is evident in the assembly and stocking of retail displays in pharmacies." Specially trained drivers deliver the displays to pharmacies, set them up, stock them with the goods they have also brought, collect all the packaging materials afterwards, and as a final step take photos of the completed display for documentation purposes. The same applies to the shelf-restocking service. Here,

Einige weitere Besonderheiten der Special Services sind **maßgeschneiderte Logistiklösungen** bei Patentausläufen. "Das ist zwar planbar, aber extrem zeitkritisch", weiß Cirimele. Denn wenn der Patentschutz eines Medikaments ausläuft, macht oft dasjenige Generikum den größten Umsatz, das am schnellsten in den Apotheken verfügbar ist. "Oftmals wird das auch mit großen Werbekampagnen unterstützt. Da muss die Logistik 100-prozentig passen." Die Herausforderung dabei: Während das Generikum noch am Tag vor dem Auslauf des Patentschutzes nicht in Deutschland gelagert werden darf, soll es einen Tag später bereits überall erhältlich sein. Deshalb organisiert das Team von Cirimele in solchen Fällen eine exakt getaktete Distribution. "Die wichtigsten Elemente sind, dass wir die Generika an einem oder mehreren Standorten im Ausland, wo kein Patentschutz mehr besteht, zwischenspeichern. Dort werden dann Fahrzeuge am Tag minus 1 vor-gepackt. Und um null Uhr am ersten Tag des Patentauslaufs überqueren die-se vorgepackten Fahrzeuge die deutsche Grenze und steuern verschiedene trans-o-flex-Umschlagstandorte an. Von dort aus erreichen die Waren innerhalb des gewünschten Zeitfensters jeden Ort in Deutschland."

Wenn das Patent eines Arzneimittels ausläuft



Weitere Informationen zu den Angeboten von Special Services finden Sie auf unserer Webseite: bit.ly/lof-specialservice_de



Die jeweiligen Transportdienstleistungen werden auftragsbezogen am Markt eingekauft. "So können wir das beste Angebot für den gewünschten Servicegrad nutzen. Dabei hilft es uns, dass wir bei trans-o-flex über einen großen Pool an Transportunternehmern verfügen, von denen wir wissen, was sie können. Und im Ausland erleichtert es uns auch manchmal die Arbeit, dass wir als Tochtergesellschaft auf Services von GEODIS zurückgreifen können."

"An dem Beispiel können wir zwei Besonderheiten aufzeigen, die den Regal-Service. Auch dort müssen Verkaufsstände nicht nur direkt zum Point of Sale geliefert werden, sondern auch gleich in die Regale eingeräumt werden. noch Fotos vom fertigen Display. Ähnliches gilt für den Regal-Service. Auch dort müssen Verkaufsstände nicht nur direkt zum Point of Sale geliefert werden, sondern auch gleich in die Regale eingeräumt werden. Auch Synergien mit dem trans-o-flex-Netzwerk möglich



Auch Synergien mit dem trans-o-flex-Netzwerk möglich





too, products must not only be delivered to the point of sale but also immediately shelved.

Synergies with the trans-o-flex network can also be leveraged

“This example helps to illustrate two unique features that distinguish trans-o-flex Special Services from other providers,” explains Cirimele. “On the one hand, we can sometimes leverage **synergies within our networks**, which makes the overall solution significantly more cost effective.” For instance, the displays and their contents can be distributed nationwide via trans-o-flex Express. Only then, at the branch offices, do specially trained drivers take over the material and complete the desired additional services. “Secondly, it becomes clear that Special Services is not just about booking a special transport, but primarily about advising the customer: What does the sender or recipient need to resolve their problem? Which service variants are most likely to be suitable?”

The respective transport services are procured on a job-specific basis from the market. “This way, we can take advantage of the best offer for the desired level of service. The fact that trans-

Bei den **White Glove Solutions**, die trans-o-flex Special Services ebenso organisiert, geht es weniger um die sofortige Organisation einer Logistikkette mit möglichst kurzen Transportzeiten. “Vielmehr geht es hier darum, dass die Ware nicht nur transportiert, sondern auch in einer bestimmten Art und Weise behandelt wird. Ein Beispiel hierfür ist etwa Aufbau und Bestückung von Verkaufsdisplays in Apotheken.” Speziell geschulte Fahrer bringen dabei die Displays in die Apotheken, bauen sie auf, befüllen sie mit der Ware, die ebenfalls mitgeliefert haben, nehmen das gesamte Verpackungsmaterial wieder mit und machen zum Abschluss zur Dokumentation

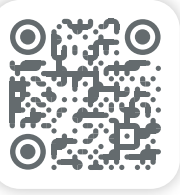
entlieger im zur Verfügung stehenden Zeitfenster buchbar sind, kommt statt des NFO oftmals nur ein **Air Charter** in Frage. Cirimele: “Das ist manchmal auch schon innerhalb Deutschlands das Mittel der Wahl. Bevor zum Beispiel das Produktionsband eines Automobilherstellers steht, ist es auf jeden Fall günstiger, für den Transport der benötigten Teile von einem Werk zu einem anderen einen Hubschrauber zu chartern.”

Bei trans-o-flex findet ein neues Team aus Spezialisten in kürzester Zeit individuelle Logistiklösungen für alle Fälle, in denen es richtig eng ist.

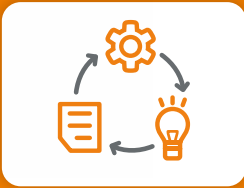
Das steckt in Special Services alles drin!



o-flex has a large pool of transport contractors whose capabilities we know well. And abroad, it sometimes also simplifies our work that, as a subsidiary, we can rely on services from GEODIS.”



Further information on the Special Services offer can be found on our website: bit.ly/tof-specialservice_en



When a drug patent expires

A further feature of the Special Services is the provision of bespoke logistics solutions for patent expiries. “Although this can be planned, it is extremely time-critical,” explains Cirimele. This is because when a drug’s patent protection expires, the generic drug that reaches pharmacies first often generates the most sales. “It is also frequently supported by major marketing campaigns. The logistics must therefore perform flawlessly.” The challenge in achieving this is that while the generic drug may not be stocked in Germany the day before the patent protection expires, it should be available everywhere the day after. This is why the Cirimele team organises a precisely timed distribution solution in such cases. “The most important elements are that we warehouse the generics at one or more sites abroad where the patent has already expired. There, vehicles are pre-loaded on the day before launch (Day -1). At midnight on the first day of the patent’s expiry, these pre-loaded vehicles cross the German border and proceed to various trans-o-flex transshipment centres. From there, the goods reach any location in Germany within the desired time window.

ist eine persönliche Begleitung der Sendung aus Sicherheitsgründen oder Schnelligkeitsgründen nicht notwendig, kann auch der Next Flight Out (NFO) Service in Frage kommen. Dabei reist die Ware im Gepäckraum des nächsten verfügbaren Linienflugzeugs, das auf der gewünschten Route verkehrt. Weil dabei strikte Vorschriften hinsichtlich Größe, Gewicht oder Verpackung gelten oder wenn keine Linien

Charter.” Ein **On Board Courier** (OBC) sei beispielsweise geeignet, einen deutschen Hubschrittmacher direkt zur Operation in einem Krankenhaus in São Paulo zu bringen. “Wir organisieren dann eine Kurierfahrt vom Hersteller zum Frankfurter Flughafen. Dort übergibt der Fahrer den Herzschrittmacher an den OBC, dem wir ein Ticket im Direktflug nach São Paulo gebucht haben. Der OBC ist in solchen Fällen am schnellsten, weil er in der Regel nur mit Handgepäck reist und sich die zeitressende Gepäckaufgabe mit ihrer speziellen Anforderung, etwa an die Temperatur, organisiert. “Entsprechend der Größe der Sendung ist die direkte **Kurierfahrt**,” erläutert Cirimele. “Minuten nach Auftragsbestätigung abholt und direkt zum Ziel fährt.”

Je länger die Transportentfernung wird, desto eher reicht bei eiligen Sendungen der Direktkurier auf der Straße nicht mehr aus, selbst wenn es ein Motorradkurier wäre. Anders als bei Charter und Direkt Transport im Geschäftsfeld Spedition, beschränkt sich Special Service nicht nur auf Straßentransporte. “Wir nutzen auch Tools wie OBC, Next Flight Out oder Air

Wenn der Motorradkurier noch zu langsam ist

Der Patient in São Paulo braucht einen Herzschrittmacher, den es in Brasilien nicht gibt. In Tuttingen wäre das lebensrettende Medizinprodukt verfügbar. Kann es rechtzeitig zur Operation in São Paulo sein? Das ist ein Fall für Anna Maria Cirimele und ihr Team. “Immer wenn einer unserer Kunden plötzlich eine Sendung hat, die extrem eilig oder wichtig ist, die sensibel ist, eine besondere Behandlung braucht oder eine Kombination davon, dann laufen wir zur Hochform auf”, sagt Cirimele. Sie leitet bei trans-o-flex den neuen Bereich Special Services. “Wir finden für trans-o-flex-





NEU

SPECIAL SERVICES

PRODUKTBEREICHE

TIME CRITICAL SOLUTIONS

TAILOR-MADE SOLUTIONS

KONTRAKTLOGISTIK

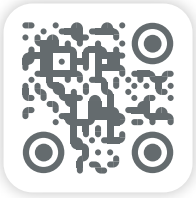
WAREHOUSE SERVICES

FULFILMENT SERVICES

VALUE ADDED SERVICES



Dass Health Express nicht nur etwas für Gesundheits- oder Medizinprodukte ist, zeigt das Beispiel eines internationalen Kosmetikkonzerns. Die Zusammenarbeit begann in Deutschland und Österreich, inzwischen sind auch Lieferungen in die Schweiz hinzugekommen, inklusive Verzö- lung. Weil Produkte teilweise auch über einen weltweit führenden On- linehändler vertrieben werden, ist es für das Kosmetikunternehmen wichtig, dass trans-o-flex Preferred Carrier dieser Plattform ist und da- her deren Lager in Deutschland, Polen und Tschechien problemlos belie- fern kann.



bit.ly/kosmetik_de

Internationale Lösung
für Kosmetik.



bit.ly/komplettservice_de

Individueller Komplettservice
aus einer Hand.



Im Auftrag mehrerer Bundesländer hat trans-o-flex im Geschäftsfeld Kontraktlogistik während der Corona-Pandemie nicht nur die Lagerhal- tung von Schnelltests für Schulen und Behörden übernommen, sondern mit Warehouse Services und Value Added Services die komplette Logis- tikette von der Bestellung der Produkte über den trans-o-flex-Webshop bis zur Auslieferung mit Express-Zustellung in einen Service aus einer Hand umgesetzt.



Ein Angebot für die gesamte Pharmabranche macht trans-o-flex im Produktbereich Value Added Ser- vices bereits seit 2019. Es geht dabei um Verpackungsaufgaben sowie die Serialisierung bzw. Dekom- missionierung von Arzneimitteln. Die nötige Lizenz liegt seit 2018 vor. trans-o-flex kann hier sowohl die Umverpackung als auch die Beipackzettel von verschreibungspflichtigen Arzneimitteln austau- schen. Das erfolgt in einem behördlich geprüften Herstellungsraum und das neuverpackte Produkt wird dann wieder serialisiert. Bei nicht verschreibungspflichtigen Arzneimitteln erfolgt die Umverpa- ckung auch im Herstellungsraum, es wird aber nicht serialisiert.



bit.ly/value-added-service_de

Arzneimittel fälschungssicher herstellen –
trans-o-flex erweitert Kernkompetenz.



Kundenlösungen

So sieht die Praxis aus

Mit der neuen Produktstruktur bietet trans-o-flex einzelne Bausteine an, die zu komplexen, maßgeschneiderten Logistikketten zusammengebaut werden können. Wie das aussehen kann, dazu haben wir hier aus ganz unterschiedlichen Bereichen Kundenlösungen zusammengetragen:





trans-o-flex

aktiv

Sonderausgabe zur transport logistic | 2.–5. Juni 2025



trans-o-flex präsentiert neue Special Services und macht Produktstruktur transparenter



Auf der transport logistic in München stellt der Expressdienst erstmals seine maßgeschneiderten Lösungen für besonders zeitkritische oder sensible Transport- und Logistikaufgaben vor – Anlass, das gesamte Dienstleistungsangebot neu zu strukturieren, es übersichtlicher und einfacher zu machen.

Ab sofort arbeitet trans-o-flex mit vier Geschäftsfeldern: Express, Spedition, Kontraktlogistik und Special Services. „Die Geschäftsfelder orientieren sich an den wichtigsten Bedürfnissen unserer Kunden“, erläutert Blankfeldt. „Und jedem Geschäftsfeld sind verschiedene Produktbereiche zugeordnet.“ So gehören zu Express die Produktbereiche Health (für Medizinprodukte oder -technik ohne aktive Temperaturführung), Ambient (für Produkte, die bei 15 bis 25 Grad Celsius zu transportieren sind), Thermo (für Arzneimittel, die bei 2 bis 8 Grad Celsius transportiert werden müssen).

EXPRESS

„Der Aufbau des eigenen Bereichs Special Services ist ein klares Signal an unsere Kunden: Wir sind auch und gerade dann für Euch da, wenn Ihr uns am nötigsten braucht“, sagt Lutz Blankfeldt, Geschäftsbereichsleiter Strategie, Commercial & Marketing bei trans-o-flex. „Special Services heißt: Wir können unseren Kunden auch dann flexibel, schnell und individuell helfen, wenn sie aus heiterem Himmel vor großen logistischen Herausforderungen stehen.“ Alle Details dazu im Artikel auf Seite 4. Die Einführung dieses neuen Angebots hat trans-o-flex außerdem zum Anlass genommen, die Produktstruktur komplett zu überarbeiten.

KONTRAKTLOGISTIK

Im Geschäftsfeld Kontraktlogistik sind alle Dienstleistungen gebündelt, bei denen Ware nicht nur transportiert, sondern auch gelagert oder weiterverarbeitet wird. Neben dem Produktbereich Warehouse Services zählen hierzu auch die Fulfillment Services (von der Auftragsannahme über Pick and Pack bis zum globalen Transport oder dem Retourenmanagement) sowie Value Added Services. Ein Beispiel für solche Mehrwertleistungen sind das GMP-konforme Umpacken und Serialisieren von Arzneimitteln in einem von der Behörde geprüften und genehmigten Herstellungsbereich.

SPEDITION

Aufträge, bei denen es innerhalb von 90 bis 120 Minuten nach Auftragsbestätigung losgeht. Die Tailor-Made Solutions betreffen vor allem Lösungen, bei denen es nicht nur um einen Transport geht, sondern bei dem Waren auch in einer bestimmten Weise behandelt werden, etwa indem Verkaufsdisplays geliefert, aufgebaut und bestückt werden. Mehr dazu im Artikel auf Seite 4.

SPECIAL SERVICES

Der neu geschaffene Bereich Special Services hat zwei Produktbereiche. Unter Time Critical Solutions fallen alle besonders zeitkritischen

In den Bereich Charter Transport gehören auch Transporte zu den Zentralagern eines großen Online-Händlers. Bei ihm besitzt trans-o-flex den Preferred-Carrier-Status und liefert regelmäßig im Auftrag eines Technik-Großhändlers Komplettlösungen an dessen Lager in Polen.

Eine Besonderheit von trans-o-flex im Vergleich zu klassischen Speditionsanbietern für Charterverkehre ist, dass die Transporte und

All das gilt auch für den Bereich Direkt Transport. Im Unterschied zu Charter handelt es sich hierbei um Spotverkehre. „Das heißt, dass es sich nicht um regelmäßige, sondern einzelne Transporte mit Lkw oder Transportern handelt, die schon drei bis sechs Stunden nach Auftragsbestätigung starten können“, erläutert Blankfeldt. „Dabei ist nicht nur die Schnelligkeit des Transports und der Vermittlung entscheidend, sondern der Komplettservice.“ Wenn beispielsweise 12.000 Bücher zu einem Empfang des Bundespräsidenten transportiert werden sollen, dann gehört es auch dazu, genau angeben zu können, mit welchem Fahrzeug, welchem Nummernschild und von welchem Fahrer die Bücher angeliefert werden.

Das komplette Programm aller Impulsvorträge finden Sie hier: bit.ly/kof_transportlogistic_de



gebildeten Link erreichen.

Mit kurzen Impulsvorträgen bieten GEODIS und trans-o-flex auf ihrem Stand bei der transport logistic die Möglichkeit, sich über die aktuell wichtigsten Themen der Logistik zu informieren und darüber ins Gespräch zu kommen. Der USP: Es geht nicht allgemein um Trendthemen wie Nachhaltigkeit oder künstliche Intelligenz, sondern darum, welche Lösungen GEODIS und trans-o-flex in diesen Bereichen konkret entwickelt haben und welche Vorteile damit für Kunden verbunden sind. Welche Vorträge wann stattfinden, entnehmen Sie bitte online der Überblicksseite, die Sie über den unten ab-

Lösungen statt Schlagworte

Halle B5
Stand 303/402